

Sales Engineer

Eniris is een snel groeiend technologiebedrijf gespecialiseerd in energiemonitoring en slimme energiesturingen.

TAKEN

Als Sales Engineer bij Eniris ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen van nieuwe zakelijke relaties en het onderhouden van bestaande klantrelaties. Je begrijpt de technische behoeften van de klant en kunt onze oplossingen effectief presenteren en verkopen.

VERANTWOORDELIJKHEDEN

- Identificeren en ontwikkelen van nieuwe zakelijke kansen.
- Onderhouden en uitbreiden van relaties met bestaande klanten.
- Presenteren en demonstreren van Eniris' producten en diensten.
- Samenwerken met het technische team om klantgerichte oplossingen te ontwikkelen.
- Behalen van verkoopdoelstellingen en rapporteren aan het management.

PROFIEL

- Ervaring in technische verkoop, bij voorkeur in de energie- of technologie-industrie.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels.
- Sterke presentatievaardigheden en klantgerichtheid.
- Vermogen om technische concepten te begrijpen en uit te leggen.
- Rijbewijs B

WAT BIEDEN WIJ

- Een uitdagende en gevarieerde functie binnen een innovatief bedrijf.
- Een competitief salaris met extra voordelen.
- Kansen voor professionele ontwikkeling en groei.
- Een dynamische werkomgeving met een enthousiast team.

CONTACT

Meer info via hr@eniris.be

04 94 10 70 47

www.eniris.be/meetings